



Für unser Gebiet Nord suchen wir zum **01.11.2022** eine/n:

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

Gebiet Nord I Für PLZ Bereich: 2, 16, 17, 18, 19, 30, 31, 32, 33 und 49

RÖSLE ist ein international tätiges, innovatives Familien-Unternehmen mit Sitz im Allgäu, das sowohl Küchenwerkzeuge aus Edelstahl als auch Grillgeräte entwickelt und erfolgreich vermarktet.

Perfekte Qualität, überzeugende Funktionalität und nachhaltiges Design sind die wesentlichen Merkmale der RÖSLE-Produktpalette.

IHRE AUFGABEN

- Selbständiges Führen des Verkaufsgebietes mit entsprechender Umsatzverantwortung
- Professionelle Betreuung und Beratung der Bestandskunden im Vertriebsgebiet
- Akquise von Neukunden und Entwicklung für das Verkaufsgebiet
- Organisation und Durchführung von Präsentationen und Produktschulungen, Messen und Händlerveranstaltungen
- Erweiterung der Marktpräsenz bei den Kunden im Verkaufsgebiet
- Auftragsverhandlungen und Angebotsverfolgung
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung und Analyse

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Außendienst; Branchenerfahrung ist ein Plus
- Hohe Reisebereitschaft in die zu verantwortenden Regionen
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Überzeugungskraft sowie sichere Kommunikationsfähigkeit auf verschiedenen hierarchischen Ebenen
- Fachlich und menschlich überzeugende Persönlichkeit
- Führerschein der Klasse B

UNSER ANGEBOT

Wir bieten eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem engagierten und dynamischen Team mit angenehmem Betriebsklima, flachen Hierarchien und Produkten die begeistern.

INTERESSIERT?

Dann freuen wir uns über Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung. Bitte schriftlich oder per E-Mail an: karriere@roesle.de

RÖSLE GmbH & Co. KG

Stichwort „Gebietsverkaufsleiter Nord“
 Johann-Georg-Fendt-Straße 38
 87616 Marktoberdorf

www.roesle.com